

Η εταιρεία LARIPLAST ΑΕΒΕ αναζητά άτομο

**ΘΕΣΗ : Υπεύθυνο/η για το τμήμα πωλήσεων Ελλάδος**

**ΕΜΠΕΙΡΙΑ – ΠΡΟΥΠΗΡΕΣΙΑ:**

- Επιθυμητή προϋπηρεσία σε αντίστοιχη θέση

**ΒΑΣΙΚΕΣ ΑΡΜΟΔΙΟΤΗΤΕΣ :**

- Διαχείριση και εποπτεία πωλήσεων
- Διαχείριση παραγγελιών B2B
- Ενημέρωση των συνεργατών για διαθέσιμα ή νέα προϊόντα , προσφορές και προωθητικών ενεργειών
- Διαχείριση αιτημάτων συνεργατών
- Εφαρμογή εμπορικής πολιτικής της εταιρείας
- Συμμετοχή στην οργάνωση , στον συντονισμό και στην παρακολούθηση του πλάνου πωλήσεων
- Διαχείριση και ανάπτυξη υφισταμένου πελατολογίου
- Σύνταξη οικονομικών προσφορών ,διαπραγμάτευση όρων συνεργασίας , συμφωνίες
- Συνεχής παρακολούθηση και εξεύρεση νέων συνεργατών
- Χαρτογράφηση και ανάλυση της αγοράς

**ΑΤΟΜΙΚΕΣ ΔΕΞΙΟΤΗΤΕΣ ΓΝΩΣΕΙΣ:**

- Κάτοχος τίτλου Σπουδών (Α.Ε.Ι – Τ.Ε.Ι ) Διοίκησης επιχειρήσεων ,Οικονομικών ή συναφή αντικειμένων
- Δίπλωμα οδήγησης αυτοκινήτου επιθυμητό
- Άριστη γνώση χειρισμού ηλεκτρονικών υπολογιστών (Microsoft Office)
- Γνώση Αγγλικής Γλώσσας
- Γνώση και προϋπηρεσία σε μηχανογραφημένο περιβάλλον εργασίας (ERP συστημάτων) -Γνώση Singular Logic Business ERP, θα προσμετρήσει θετικά
- Ηγετική ικανότητα στα πλαίσια του ρόλου και της θέσης του
- Ικανότητα αξιολόγησης
- Ικανότητα Reporting
- Ομαδικός
- Γρήγορη αντίληψη
- Πειθαρχία –Μεθοδικότητα –Προσαρμοστικότητα

**ΠΡΟΣΦΕΡΟΝΤΑΙ :**

- Πλήρης απασχόληση
- Ανταγωνιστικό πακέτο αποδοχών
- Ευχάριστο και δυναμικό περιβάλλον
- Προοπτικές εξέλιξης

**Αποστολή βιογραφικών στο : [info@lariplast.gr](mailto:info@lariplast.gr)**